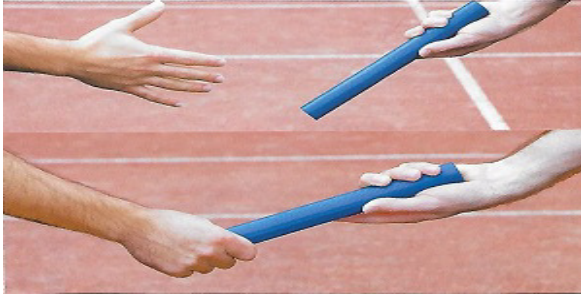


Nachfolgeregelung



Erfolgreiche Übergabe Verkauf

Ausgangslage

Die Unternehmensnachfolge ist in der Regel eine sehr emotionale und komplexe Angelegenheit. Ein vergangenheitsgeprägter Unternehmer trifft auf einen hoffnungsvollen, zukunftsorientierten potenziellen Nachfolger.

Die Erwartungshaltungen sind sehr verschieden. Der Senior verkauft seine Vergangenheit und der Junior investiert in seine Zukunft. Ihre Blicke und Interessen liegen daher meist in entgegengesetzter Richtung. Ein Spannungsfeld entsteht.

Zu einer Nachfolgelösung kommt es aber nur wenn dieses abgebaut, man sich findet, und Vertrauen aufgebaut werden kann.

Wir überbrücken und führen zu einer win-win Situation heran.

Zielsetzung adlatus

- Unterstützung bei der Realisierung des Projektes.
- Ausgangslage mit optimalen, nachhaltigen Erfolgsaussichten für den Nachfolger schaffen.
- Mitgestaltung eines erfolgversprechenden Businessplans.

Angebote

Übergabe; Wir begleiten Sie neutral und unabhängig bis zur erfolgreichen Übergabe.

Verkauf; Unterstützung bei der Festlegung der Preise (Unternehmensbewertung).

Vorgehen

- Beim klärenden Erstgespräch den spezifischen Nachfolgeprozess aufzeigen.
- Entsprechendes Projektkonzept erarbeiten, beraten und beschliessen.
- Mandatsvereinbarung abschliessen und wenn nötig Projektteam bilden.
- Analyse; Überprüfung der Übernahmefähigkeit
- Ergründen und besprechen der realistischen Zukunftsperspektiven
- Unternehmensbewertung erstellen
- Bewertung möglicher Nachfolge-Lösungen
- Vorbereitung und Begleitung des Nachfolge-Vollzugs

Kosten

Das Erstgespräch von einer Stunde ist kostenlos.

Dann werden mit dem Kunden Stunden-, Tagessätze, auf Wunsch ein im Voraus festgelegtes Kostendach inkl. Spesen oder eine Pauschale vereinbart.